

圧倒的に業績を上げている東亜不動産の実績紹介

実績1 媒介契約を獲得するためのマーケティング手法

実績2 会社設立初年度から手数料売上**5000万円**を達成

実績3 年間**100件**以上仲介するための**集客力・営業力強化**の秘訣

実績4 1店舗手数料売上**1億円**達成するための**戦略・戦術**の極意

スケジュール&講演内容

開催日 2018年2月8日(木) **時間** 13:30~15:30(13:15受付開始)

会場 JR九州ホテル鹿児島(スタンダードタワー南館4F) 鹿児島市武1-1-2
電話 099-213-8000

第1講座

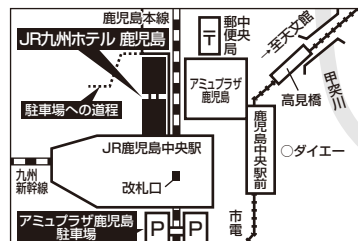
全国900店舗を超える加盟店ネットワーク!
FC本部から見た「成功する不動産会社」とは…

株式会社センチュリー21・ジャパン
九州支店長
山中 進二

第2講座 ゲスト講師

設立初年度から右肩上がりの成長を続ける会社から学ぶ
1店舗手数料売上1億円の店舗づくりの秘訣

熊本県熊本市
株式会社 東亜不動産
専務取締役
藤本 祐二 氏



1店舗(手数料)売上1億円の不動産店舗作り大公開セミナー参加申込書

定員18名 参加費無料

貴社名			
代表者名	フリガナ	参加人数	名様
ご住所	フリガナ □□□-□□□□ □□□□□□ □□□□□□ □□□□□□ 名刺添付後コピー可		
TEL	()	-	
FAX	()	-	

FAX送信方向
記載内容をご確認ください。

FAX:092-471-0077

**24時間
受付**

FAXに通じづらい場合は、お手数ですがこちらの面をコピーしていただき、必要事項をご記入のうえ上記番号へ送信してください。



のホームページ[加盟のご案内]からもお申し込みいただけます。▶

センチュリー21 セミナー

検索

株式会社センチュリー21・ジャパン 九州支店マーケティング部 担当・島田
〒812-0011 福岡県福岡市博多区博多駅前3丁目2番1号 日本生命博多駅前ビル13階

お問い合わせはコチラ **TEL 092-471-0021**

※個人情報に関して:お客様より提供いただいた情報は、厳重に管理され、使用させていただくとともに、お客様の事前のご了解をいただかない限り第三者に提供される事はございません。