

2017年7月6日(木) 会場:JRタワーホテル日航札幌 36F スカイバンケットルーム「たいよう」

先着
30名様
限定

参加無料

Century 21 の圧倒的な成功事例から学ぶ

手数料

3年で売上
7,000万円達成

個人手数料売上3,600万円達成の秘訣公開

北海道の売買仲介会社2社が登壇!

個人年間手数料
売上3,600万円達成

個人年間仲介
契約数40件達成

函館市 株式会社リード不動産
営業開発部長
手捲 敬二氏

店舗仲介契約数
年間100件達成

店舗媒介契約
年間100件達成

札幌市 株式会社アルクホーム
代表取締役
平館 典仁氏

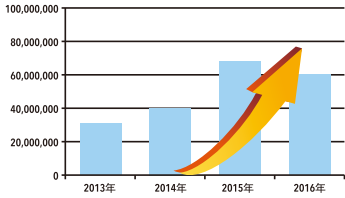
なぜ同じ不動産会社なのに「すぐ伸びる会社」と「伸び悩む会社」の差が生まれるのか?
そのヒントは話を聞けばわかる!

Century 21 主催:株式会社センチュリー21・ジャパン 〒107-0061 東京都港区北青山2-12-16 北青山吉川ビル7F

セミナーの詳細・お申し込みは裏面をご確認ください。

多くの不動産会社が苦戦する今、**今最も“旬”な** Century 21 の成功事例を公開!
 飛躍的に業績を伸ばした

**個人年間手数料売上
3,600万円達成!
個人仲介契約40件達成!**

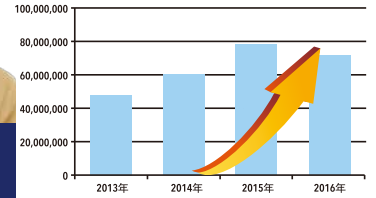


函館市
株式会社リード不動産
営業開発部長 手捲 敬二氏



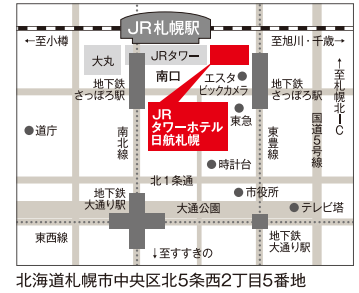
札幌市
株式会社アルクホーム
代表取締役 平館 典仁氏

**店舗仲介契約数
年間100件達成!
店舗媒介契約
年間100件達成!**



講演内容&スケジュール

開催日:2017年7月6日(木)
 時間:13:30~16:30(13:00受付開始)
 会場:JRタワーホテル日航札幌 36階
 (スカイバンケットルーム「たいよう」)



北海道札幌市中央区北5条西2丁目5番地

第1講座 ゲスト講師

3年で手数料売上7,000万円達成
 個人手数料売上3,600万円達成の秘訣

株式会社リード不動産
 営業開発部長
 手捲 敬二氏



株式会社アルクホーム
 代表取締役
 平館 典仁氏



第2講座 ゲスト講師

日本最大級不動産ポータルサイトsuumo
 札幌担当者が語る「不動産業界の動向」と
 「集客が好調な不動産会社の特徴」

2017年北海道で勝ち残るために
 これからの不動産経営に必要なこと!

株式会社リクルート住まいカンパニー
 営業統括本部
 戸建流通営業統括部
 東海・支社戸建流通営業部
 札幌グループ
 志村 啓太氏



第3講座

センチュリー21の加盟900店舗以上
 からみた不動産会社の成功事例

急成長している不動産会社の特徴について
 これからの不動産業界の動向について
 加盟店の成功事例について

株式会社センチュリー21・ジャパン
 東日本営業本部
 東日本マーケティング部部長
 フランチャイズ経営士

今川 憲之氏



成功事例フォーラム参加申込書

定員30名 参加費無料

貴社名			
代表者名	フリガナ	参加人数	名様
フリガナ	名刺貼付後コピー可		
ご住所	□□□□-□□□□		
TEL	()	FAX	()

FAX送信方向
 記載内容をご確認ください。

FAX:03-3497-0071

**24時間
 受付**

FAXに通じづらい場合は、お手数ですがこちらの面をコピーしていただき、必要事項をご記入のうえ上記番号へ送信してください。

Century 21 のホームページ[加盟のご案内]からもお申し込みいただけます。▶

センチュリー21 セミナー

検索

株式会社センチュリー21・ジャパン マーケティング部 担当・塚本
 〒107-0061 東京都港区北青山2-12-16 北青山吉川ビル7F

お問い合わせはコチラ **TEL 0120-057-021**

※個人情報に関して:お客様よりご提供いただいた情報は、厳重に管理され、使用させていただくとともに、お客様の事前のご了解をいただかない限り第三者に提供される事はありません。